POUR UN PITCH PARFAIT

Partie 1 - Présentez Votre Entreprise

Transcription

[TEXTE: Pour un Pitch Parfait]

[TEXTE: Écrit et présenté par 3 Day Startup]

[TEXTE: Présentez Votre Entreprise]

Bonjour, je suis Nick Chagin, et avec 3 Day Startup, nous sommes spécialisés dans la formation intensive et pratique d'étudiants de campus du monde entier aux méthodes d'entreprenariat.

Bienvenue dans le module "Pour un Pitch Parfait." Dans cette série de 5 vidéos, nous aborderons les éléments importants dans la réalisation d'un pitch, et nous verrons comment ils pourront vous aider à gagner en professionnalisme, en assurance et en force de persuasion.

Commençons par une question : quel est le point commun entre demander une augmentation, faire un discours de campagne, et attirer des talents dans votre entreprise ? Ce sont tous des exemples de pitch.

On peut définir un pitch comme une suite de mots destinée à montrer une valeur et atteindre un objectif de suivi.

Lors d'une demande d'augmentation, vous devez montrer que vous avez travaillé dur et que vous méritez une récompense.

Dans son discours de campagne, un candidat va montrer comment il va faire pour améliorer le quotidien d'une communauté, et gagner des voix.

Afin de donner envie à de nouveaux talents de rejoindre votre société, vous devez montrer l'impact de votre entreprise.

Dans votre vie d'entrepreneur, vous aurez besoin de faire des pitchs des milliers de fois. Développer son pitch équivaut à développer son produit ou son service. Vous devrez le présenter à un public, avoir des retours, le peaufiner et le présenter à nouveau.

Le pitch fonctionne de la même façon. En le présentant constamment à un public, vous allez perfectionner votre pitch.

C'est grâce à votre esprit d'entrepreneur que vous saurez adapter votre pitch. Les entrepreneurs doivent saisir les occasions qui leur permettront de partager leurs idées. Ils doivent avoir une souplesse d'esprit et une aptitude à recevoir des commentaires lorsqu'ils présentent leurs projets. Ils doivent aussi s'entourer de soutiens qui les aideront à se développer durant leur parcours de création d'entreprise.

Voyons tout de suite ce qu'est un pitch, et apprenons à distinguer un pitch formel d'un pitch d'ascenseur.

Pour un programme à la hauteur de vos ambitions, rendez-vous sur yali.state.gov.

[TEXTE: Produit par le Département d'État Américain]

[TEXTE: YALI Network]

[TEXTE: yali.state.gov]