



#YALILEARNS



**Guia de Moderação
de uma Sessão sobre**

**PRINCÍPIOS DA
EXPANSÃO EMPRESARIAL**

Guia de Moderação de uma Sessão sobre Princípios da Expansão Empresarial

Este guia vai ajudá-lo a liderar uma sessão sobre como expandir a sua empresa ou startup utilizando o curso on-line da Rede YALI [Princípios da Expansão Empresarial](#). Os participantes aprenderão como angariar capital e fazer crescer a empresa utilizando o seu modelo empresarial para avaliar novos mercados e potenciais estratégias de expansão.

Duração: 65 minutos

Apresente-se (5 minutos)

- Agradeça aos participantes a sua presença e apresente-se. Refira o facto de ser um membro da Rede YALI que deseja ajudar os participantes a expandir as suas empresas.
- Mencione de forma breve por que está interessado neste tópico e por que decidiu organizar um diálogo na comunidade sobre expansão empresarial.

Quebra-gelo: Duas Verdades e uma Mentira (10 minutos)

- Peça à sua audiência que se divida em pares.
- Peça a cada participante que escreva três frases sobre si mesmo. Uma das frases deverá ser falsa.
- Peça a cada participante que partilhe as suas frases com o seu par e o desafie a adivinhar a frase incorrecta. É uma boa actividade para se conhecerem um ao outro.

Ver a Lição Um: [Angariação de Capital](#) (5 minutos)

Discussão de Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Quais são os diferentes tipos de investidores e quando deve abordar cada um deles?
- Em que fase do seu processo de startup se encontra? Que passos deve realizar para passar à fase seguinte?

Ver a Lição Dois: [Expandir a sua Empresa](#) (5 minutos)

Discussão de Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Está a planear abrir ou já abriu uma empresa? Se sim, qual é a procura dos seus produtos ou serviços, o que faz a sua concorrência e qual é o seu plano para fazer crescer a sua empresa? Como vai continuar a satisfazer a procura dos seus clientes mantendo o mesmo nível de serviço ou um nível mais elevado? Quais as considerações práticas do seu negócio em particular que devem ser tidas em consideração antes de iniciar uma expansão?
- Como financiou o seu negócio e como planeia financiar a sua expansão? A quem está a pensar pedir financiamento? Que valor vai apresentar a um potencial financiador?
- Como vai preparar a sua equipa para o crescimento? De que competências vão precisar os seus funcionários para poder expandir?

Ver a Lição Três: [Expandir a sua Startup](#) (5 minutos)

Discussão de Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Qual é o melhor modelo de aquisição de clientes para a sua startup?
- Qual é a metodologia de lean startup e como a pode aplicar à sua startup?

Conclusão: (5 minutos)

- Agradeça aos participantes a sua presença e reitere de forma breve a importância de entender os novos mercados para expandir a sua empresa ou startup.
- Encoraje os participantes a registarem-se na Rede YALI em yali.state.gov.