



# #YALILEARN



**Guia de Moderação  
de uma Sessão sobre**

**PRINCÍPIOS FUNDAMENTAIS  
DE ABERTURA E GESTÃO DE  
UM NEGÓCIO**

## Guia de Moderação de uma Sessão sobre Princípios Fundamentais de Abertura e Gestão de um Negócio

Este guia vai ajudá-lo a liderar uma sessão sobre como constituir e gerir uma empresa utilizando o curso on-line da Rede YALI [Princípios Fundamentais de Abertura e Gestão de um Negócio](#). Este guia é concebido para ajudar a sua audiência a entender aspectos críticos do empreendedorismo, desde o processo de desenvolver um negócio até como identificar um mercado e expandir-se nele, e como apresentar um pitch a novos investidores.

**Duração: 80 minutos**

---

### Apresente-se (5 minutos)

- Agradeça aos participantes a sua presença e apresente-se. Refira o facto de ser um membro da Rede YALI que deseja ajudar os participantes a constituir e gerir um negócio.
- Refira de forma breve a razão por que está interessado em empreendedorismo.

---

### Quebra-gelo: Apresente-se em 20 Palavras ou Menos (10 minutos)

- Peça aos participantes que escolham um parceiro e se apresentem em 20 palavras ou menos, incluindo a seguinte informação: nome, local de procedência, o que o entusiasma e qual o seu negócio ou ideia de negócio.
- Peça aos participantes que troquem de parceiro ao fim de um minuto. Repita isto três ou quatro vezes.
- Após várias apresentações, os participantes devem ter uma ideia razoável de quem são os outros participantes mesmo que não tenham sido apresentados a todos.

---

### Ver a Lição Um: [Desenvolvimento de um Modelo de Negócios](#) (5 minutos)

#### Discussão de Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Exponha uma ideia para um produto ou serviço e como pode testar essa ideia utilizando a metodologia lean startup.
- Partilhe a história do seu produto ou serviço. Peça aos membros do grupo feedback sobre o seu pitch.



---

## **Ver a Lição Dois: Criação de um Plano de Negócios (5 minutos)**

### **Discussão de Grupo (10 minutos)**

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Quais alguns dos desafios que se enfrenta ao iniciar um negócio? Como pode um plano de negócios ajudá-lo a desenvolver a sua ideia de negócio?
- O vídeo mencionou os principais elementos de um plano de negócios. Identifique-os e discuta como se aplicam às suas ideias empresariais.

---

## **Ver a Lição Três: Identificação dos seus Mercados (5 minutos)**

### **Discussão de Grupo (10 minutos)**

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Olhando para a sua comunidade, identifique os principais grupos de consumidores e o que pressupõe sobre os seus níveis de rendimento e hábitos de consumo. Que tendências identifica? Que produtos ou serviços observou serem inexistentes ou desadequados? Existe aqui uma oportunidade?
- Discuta como pode realizar pesquisa de mercado na sua comunidade. Que informação vai precisar de recolher? Identifique os melhores métodos para recolher dados de mercado.
- Pense na função que lhe parece mais interessante desempenhar enquanto empreendedor. Identifique as competências com que vai contribuir para essa função. Que outros cargos/funções seria necessário preencher para lançar a sua ideia?

---

## **Ver a Lição Quatro: Apresentação das suas Ideias de Negócios para Investimento (5 minutos)**

### **Discussão de Grupo (10 minutos)**

Convide os participantes a reflectirem sobre o vídeo antes de responderem às seguintes perguntas:

- Considerando a sua ideia de negócio, quem são as pessoas ou organizações que poderão ser investidores naturais no seu produto ou serviço? Como vai demonstrar o valor do seu produto a potenciais investidores?
- Considerando a formação da sua empresa, quem são os seus parceiros, se os houver, e com que valor contribuem aos olhos de um potencial investidor? Quem, de entre a sua equipa, pode responder a perguntas financeiras pormenorizadas? Quem pode responder a perguntas pormenorizadas sobre o produto ou serviço?

---

## **Conclusão: (5 minutos)**

- Agradeça aos participantes a sua presença e reitere de forma breve a importância de entender os aspectos críticos do empreendedorismo.
- Encoraje os participantes a registarem-se na Rede YALI em [yali.state.gov](http://yali.state.gov).

